

UBIFRANCE et l'accompagnement des entreprises françaises en Tunisie



- ▣ UBIFRANCE en bref
- ▣ UBIFRANCE Tunisie : vos interlocuteurs
- ▣ UBIFRANCE Tunisie : deux objectifs principaux
- ▣ Calendrier 2010: publications et événements
- ▣ Le dispositif public d'aides aux entreprises

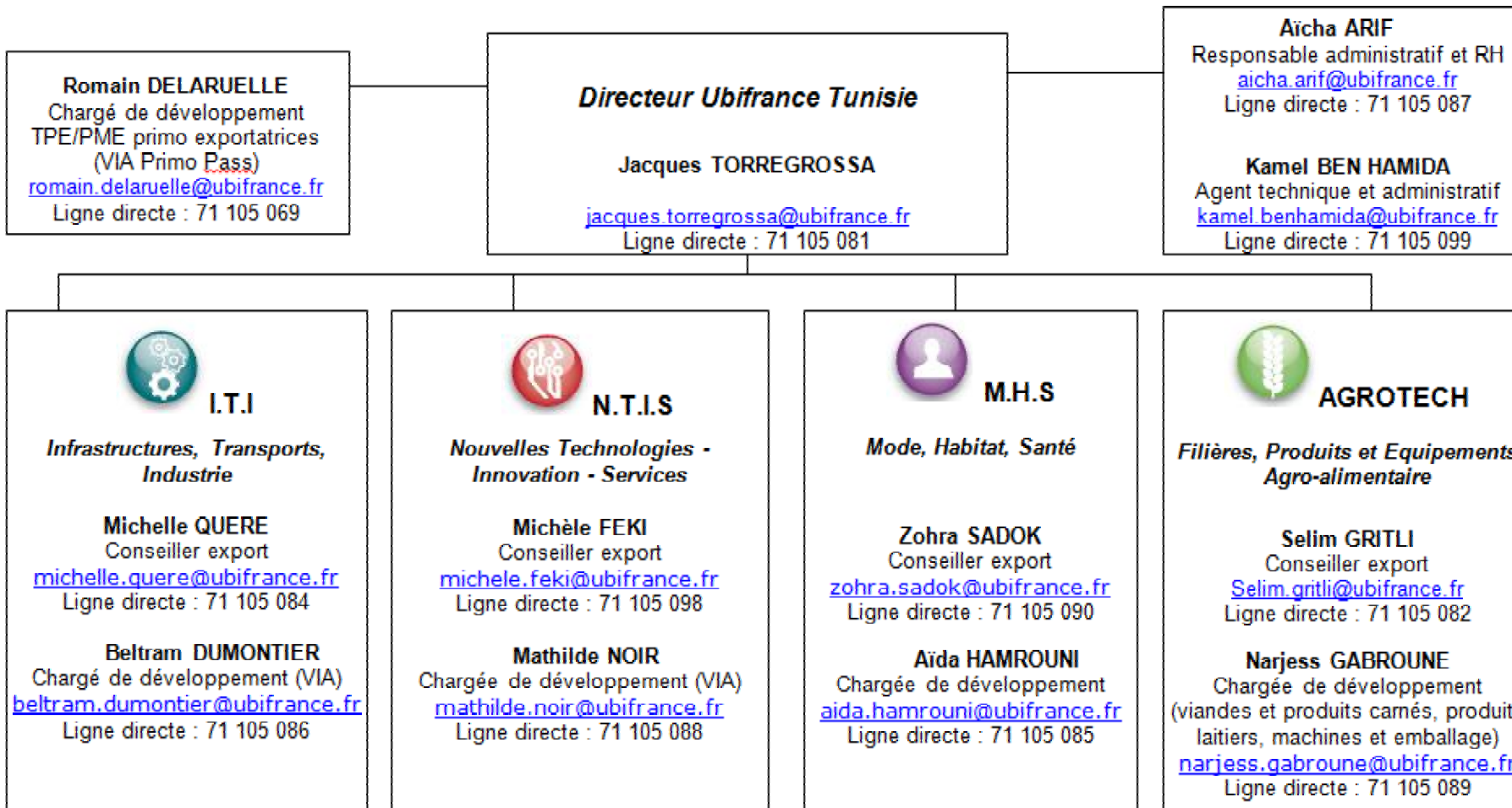


UBIFRANCE en bref

- ❑ L'Agence pour le développement international des entreprises, partenaire central de « l'équipe de France de l'export »
- ❑ En France : Paris, Marseille et délégués régionaux dans les CRCI
- ❑ Dans le monde : les experts des 63 Missions économiques-UBIFRANCE
- ❑ Organisation en 4 filières : I.T.I , M.H.S , AGROTECH , N.T.I.S.
- ❑ 4 gammes de produits et services (certification ISO 9001/2008): conseils, contacts, communication, VIE)
- ❑ Aides financières à l'export : SIDEX, Label France



UBIFRANCE Tunisie : vos interlocuteurs



Deux objectifs principaux

Pour 2010 :

▣ 345 accompagnements d'entreprises
(+ 80% par rapport à 2009)

▣ 66 VIE en poste en Tunisie fin 2010
(+15% par rapport à 2009)



Calendrier 2010: principales publications disponibles

- Exporter en Tunisie
- S'implanter en Tunisie
- La présence française en Tunisie: liste des filiales
- Le marché de l'environnement en Tunisie
- Le secteur aéronautique
- Le secteur de l'informatique et les SSII en Tunisie
- La mécanique et l'électronique en Tunisie
- La distribution (hors alimentaire)
- Les équipements médicaux
- La distribution agroalimentaire
- La plasturgie



Calendrier 2010: principaux événements organisés

- Mars : mission RH/Formation prof – (NTIS, Forum emploi d'avril), mission santé (MHS et CTFCI)
- Avril : mission TIC et les pôles de compétitivité(NTIS)
- Mai : mission télécoms (NTIS), rencontres emballage et conditionnement (AGROTECH), salon Carthage Bâtiment (ITI, MHS et CTFCI)
- Juin : Forum Afrique France à Bordeaux (MEU et CTFCI) , mission BAD (ITI), IXèmes Journées partenariales (CTFCI), mission viti-vinicole
- Juillet : Rencontres aéronautiques (ITI et CTFCI)
- Octobre : Colloque services bancaires et de la monétique(NTIS) Création d'entreprises(NTIS),
- Novembre : Rencontres acheteurs équipements hôteliers (MHS), mission découpage, emboutissage décolletage (ITI), mission dans la logistique (NTIS et CTFCI)
- Décembre : Medallia Alger (MEU et CTFCI), Colloque UPM/ Bqes de développement à Paris (MEU)



Le dispositif public d'aides aux entreprises

Des aides pour chaque étape :

- Collecter des informations sur les marchés étrangers
- Prospecter le marché tunisien
- Recruter un salarié export
- S'implanter en Tunisie
- Inviter des clients tunisiens en France
- Participer à une manifestation économique
- Financer des exportations de biens ou de services destinées à des clients tunisiens
- Aborder collectivement l'export
- S'assurer contre le risque d'échec commercial, de change, politique
- Communiquer pour promouvoir localement



Le dispositif public d'aides aux entreprises

Collecter des informations sur les marchés étrangers:

- ❏ Socle d'informations de base (gratuites) sur www.ubifrance.fr
- ❏ Etudes de marché payantes, disponibles en Tunisie à leur prix subventionné grâce à l'accord avec le CEPEX
- ❏ Les frais engagés pour collecter de l'information complémentaire constituent des dépenses éligibles dans le cadre des procédures suivantes :
 - Assurance prospection
 - Crédit d'impôt pour la prospection commerciale
 - Groupements de PME



Le dispositif public d'aides aux entreprises

Prospecter le marché tunisien:

- ▣ Assurance prospection
- ▣ Crédit d'impôt pour la prospection commerciale
- ▣ Labellisation
- ▣ Exonération fiscale 120 jours
- ▣ Groupements de PME
- ▣ Sidex
- ▣ VIE
- ▣ Portage (dispositif en cours de relance)
- ▣ Bureaux de presse



Le dispositif public d'aides aux entreprises

Recruter un salarié export ou expatrié:

▣ Crédit d'impôt export

▣ **VIE**



Le dispositif public d'aides aux entreprises

S'implanter en Tunisie :

▣ Assurance investissements

▣ FASEP garantie

▣ Assurance prospection

▣ Portage



Le dispositif public d'aides aux entreprises

Inviter des clients tunisiens en France :

▣ Assurance prospection



Le dispositif public d'aides aux entreprises

Participer à une manifestation économique en Tunisie :

▣ Programme des salons Ubifrance

▣ Labellisation

▣ Assurance prospection

▣ Crédit d'impôt export

▣ SIDEX



Le dispositif public d'aides aux entreprises

Financement des prestations de services destinées à des clients tunisiens :

- ▣ FASEP études
- ▣ Assurance prospection
- ▣ Ligne de crédit pour les PME/PMI tunisiennes

Financement des importations de biens d'équipement français par des PME/PMI tunisiennes

- ▣ Ligne de crédit pour les PME/PMI tunisiennes



Le dispositif public d'aides aux entreprises

Aborder collectivement l'export :

- ▣ **Labellisation**
- ▣ Groupement de PME
- ▣ Crédit d'impôt export
- ▣ Portage (dispositif en cours de relance)
- ▣ **VIE partagé**



Le dispositif public d'aides aux entreprises

S'assurer contre les risques d'échec (commercial, change, ...) :

- ▣ Assurance prospection
- ▣ Assurance des cautions - Risque exportateur - Assurance des Préfinancements- Risque exportateur
- ▣ Assurance crédit
- ▣ Assurance change



Le dispositif public d'aides aux entreprises

Communiquer pour promouvoir localement:

▣ Assurance prospection

▣ Bureaux de presse



Le dispositif public d'aides aux entreprises

En conclusion, les principales aides à retenir :

- ▣ Les informations gratuites (UBIFRANCE)
- ▣ Les études de marché subventionnées (UBIFRANCE)
- ▣ Assurance prospection (COFACE avec avis UBIFRANCE)
- ▣ Programme de salons en Tunisie (UBIFRANCE et ses partenaires)
- ▣ Labellisation (UBIFRANCE)
- ▣ SIDEX (UBIFRANCE)
- ▣ VIE (UBIFRANCE)
- ▣ La ligne de crédit pour les PME tunisiennes (SER)
- ▣ Crédits d'impôts (DGI)



Merci pour votre attention!

- www.ubifrance.fr/tunisie
- www.civiweb.com
- www.dgtpe.fr/se/tunisie
- www.ctfci.org
- www.cnccef.org
- www.oseo.fr
- www.inpi.fr
- www.exporter.gouv.fr
- www.coface.fr

