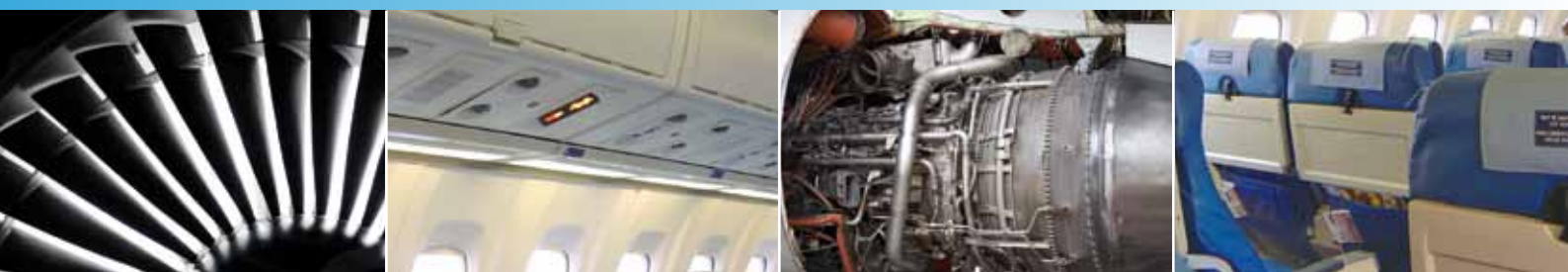


UN ÉVÉNEMENT

BCI AEROSPACE

AEROSPACE MEETINGS TUNISIE

CONVENTION D'AFFAIRES DES INDUSTRIES AÉRONAUTIQUES :
SOUS-TRAITANCE ET PARTENARIATS



3^{ÈME} ÉDITION

TUNIS
24-26 SEPTEMBRE 2012
HÔTEL RAMADA PLAZA TUNIS

ONE TO ONE MEETINGS

VISITES DE SITES INDUSTRIELS

CONFÉRENCES ET ATELIERS SOLUTIONS



www.bciaerospace.com/tunis

CO-ORGANISÉ PAR :



EN PARTENARIAT AVEC :



QU'EST CE QUE AEROSPACE MEETINGS TUNISIE ?

LE CONCEPT

AM TUNISIE A POUR BUT :

- > D'offrir des opportunités de collaboration aux constructeurs, fournisseurs de rang 1, sous-traitants, fournisseurs de services et les groupement professionnels du monde entier.
- > D'aider les grands groupes et fournisseurs de rang 1 à développer leur chaîne d'approvisionnement dans les pays émergents.
- > Fournir des opportunités de développement commercial aux fournisseurs tunisiens avec le soutien des Grands groupes et des entreprises étrangères.
- > Attirer les investissements étrangers en Tunisie grâce à des projets d'implantation et/ou de sous-traitance de la production.

Rendez-vous d'affaires ciblés

Par le biais d'une plate-forme interactive nos événements permettent aux professionnels d'identifier des contacts pertinents et demander des rendez-vous au préalable. Nos événements offrent un service de rendez-vous pré-programmés et ciblés.

BCI Aerospace établit ensuite des planning de rendez-vous individualisés sur la base des choix exprimés par les équipes des achats, services techniques, production et sous traitants. Pendant 2 jours, des rendez-vous de 40 min chacun ont lieu entre professionnels, dans les stands d'accueil des sous-traitants.

Des conférences de haut niveau

AM Tunisie offre un programme de conférences de haut niveau. Ce sont des temps forts d'échanges et de partage d'expériences qui permettent de mieux appréhender les évolutions de l'environnement scientifique, technique, industriel ou commercial.

Politique d'achat des Grands Groupes

Ces conférences, uniquement présentées par des grands donneurs d'ordres, apportent des éléments de la stratégie et du fonctionnement des achats des ces derniers. C'est un outil indispensable aux fournisseurs qui souhaitent s'adapter aux changements.

Les ateliers

Qu'ils soient orientés vers une technologie ou un produit, ce sont des présentations qui donnent aux participants l'occasion de développer leur expertise et optimiser leur connaissance du marché.

AM Tunisie a pour objectif de combiner des rendez-vous d'affaires ciblés et la sensibilisation aux évolutions du secteur.

Visites de sites industriels

Les participants auront la possibilité de visiter des sites industriels, à la demande.

Tunisie,
un secteur à privilégier



LA TUNISIE, UNE SUPPLY-CHAIN AÉRONAUTIQUE PERFORMANTE

Le secteur aéronautique en Tunisie a connu, en une décennie, une formidable expansion. Ceci dénote une compétitivité incontestable facilitée par une multitude d'atouts.

- Plus de 45 000 emplois
- 55 entreprises totalement exportatrices
- une exportation de 170 MTND, avec des prévisions de l'ordre de 550 MTND à l'horizon 2016.

Plusieurs grands groupes ont choisi la Tunisie pour y développer leurs activités dans les domaines de l'aéronautique et du spatial et prospérer :

Zodiac Aerospace, Groupe Latecoere, Aeroconseil, Sabena Technics, Aerolia, Actia, Lacroix electronics, Hutchinson, Eurocast,...

Les exportations tunisiennes représentent 2/3 de la production et sont destinées à l'un des marchés les plus concurrentiels, à savoir l'Union Européenne, la France étant le premier client de la Tunisie.

Les activités de l'industrie aéronautique tunisienne sont à haute valeur ajoutée. Elles vont de l'ingénierie software / hardware à la production des systèmes aéronautiques en passant par le décolletage et l'usinage de haute précision.

QUI PEUT PARTICIPER ?

**Vous souhaitez rencontrer
des fournisseurs et des
partenaires industriels !**

VISITEUR - ACHETEUR

VOUS INTERVENEZ DANS :

- les achats
- la sous-traitance
- la technique
- la R&D
- la production, etc.



**Vous souhaitez vendre
vos compétences,
produits ou services !**

EXPOSANT

VOUS INTERVENEZ DANS :

- les ventes
- le marketing,
- le développement
de marché, etc.

MÉTHODOLOGIE

1. Les sous-traitants remplissent la fiche de présentation de leur société en y détaillant leurs compétences techniques et commerciales. Les donneurs d'ordres remplissent la fiche de présentation de leur société en y détaillant leurs besoins et axes de recherche.
2. Vous accédez 3 semaines avant AEROSPACE Meetings Tunisie au catalogue en ligne (informations confidentielles). Ce catalogue regroupe les fiches de présentation des Preneurs d'ordres et Donneurs d'ordres participant à la convention d'affaires, ainsi que le programme des ateliers et conférences.
3. Vous étudiez alors ce catalogue et sélectionnez les sociétés que vous souhaitez rencontrer. Veuillez également choisir les conférences et ateliers auxquels vous désirez prendre part.
4. Nous soumettons pour validation aux donneurs d'ordres la liste des preneurs d'ordres qui souhaitent les rencontrer.
5. Une semaine avant la manifestation, vous recevrez votre planning de rendez-vous préprogrammés, ciblés et optimisés (ateliers et conférences inclus).



UN ENVIRONNEMENT DES AFFAIRES FAVORABLE

La Tunisie offre déjà aux investisseurs qui choisissent de s'y implanter :

- une liberté d'investir dans le secteur des composants aéronautiques. Les investisseurs étrangers peuvent détenir jusqu'à 100% du capital du projet et ont la possibilité de rapatrier librement les bénéfices et le produit de cession du capital investi en devises
- une simplicité des procédures d'établissement. Elles se font au sein des guichets uniques de l'Agence de Promotion de l'Industrie et de l'Innovation « APII »

- un accord d'association avec l'Union Européenne qui a abouti à une zone de libre-échange depuis janvier 2008, des accords préférentiels avec les pays maghrébins et arabes
- des accords bilatéraux instituant une zone de libre-échange avec la Turquie, l'Egypte, le Maroc, la Jordanie, l'Irak et la Libye et de l'accord de libre-échange d'Agadir entre la Jordanie, l'Egypte, le Maroc et la Tunisie.

AEROSPACE MEETINGS TUNISIE

PROGRAMME

Mardi 24 septembre 2012

15h00 Panorama sur l'industrie Aéronautique en Tunisie

Mercredi 25 - Jeudi 26 septembre 2012

09h00 - 12h30 Rendez-vous d'affaires/Conférences

12h30 - 14h00 Déjeuner

14h15 - 18h15 Rendez-vous d'affaires/Conférences

20h00 Cocktail dînatoire

Hôtel *** RAMADA PLAZA TUNIS**

Les Côtes de Carthage - Gammarth, Tunis


www.ramadaplaza-tunis.com



CONTACTS

BCI Aerospace

Thomas GAYRAUD 
tgayraud@advbe.com
T. +33 (0)1 41 86 49 18


Stephanie FOYART 
sfoyard@advbe.com
T. +33 (0)1 41 86 41 60

Elena GRAUS 
egraus@advbe.com
T. (+39) 06 88 64 49 49

Communication

Fanny ALEXANDRE 
falexandre@advbe.com
T. +33 1 41 86 41 67

Logistique

Amélie DUPREZ 
aduprez@advbe.com
T. +33 1 41 86 41 90

FIPA Paris

Ezzedine JILLITI
T. +33 (0)1 45 22 68 57
F. +33 (0)1 45 22 68 53
apie.tunisie@wanadoo.fr

FIPA Tunis

Jalel TEBIB
T. (216) 71 23 09 55
Mob. (216) 98 603 225
F. (216) 71 23 14 00
jalel.tebib@fipa.tn

FIPA Bruxelles

Abdelbasset GHANMI
T. (32-2) 512 93 27
F. (32-2) 511 17 57
fipa1.tunisie@scarlet.be

FIPA Cologne

Manhel SEBAI
T. (49-221) 240 3346-47
F. (49-221) 240 3446
fipacologne@t-online.de

FIPA Londres

Beligh BEN SOLTANE
T. (44-207) 430-1315
F. (44-207) 430-1400
london@fipa.co.uk

FIPA Madrid

Amina MKADA
T. (34-91) 510 48 47
F. (34-91) 510 48 95
fipa-madrid@telefonica.net

FIPA Milan

Hachemi CHATMEN
T. (39-02) 809 297 - 809 298
F. (39-02) 809 353
fipatunisiamilano@tin.it

FIPA Tokyo

Motohiro SHIMODA
〒102-0074
千代田区九段南3-6-6
T. 03-3511-6622
F. 03-3511-6699
fipa_tokyo@tunisia.or.jp

G.I.T.A.S.

Wassim SRARFI
T. / F. (+216) 71 903 583
Mob. (+216) 22 446 397
wassim.srarfi@ctfci.org

abe – Organisation Générale Aerospace meetings Tunisie, 35/37 Rue des Abondances, 92513 Boulogne Billancourt cedex – France
Tél. : +33 (0)1 41 86 49 18 – Fax : +33 (0)1 46 03 86 26 - www.bciaerospace.com / abe - SAS au capital de 50 000 € - Siret : 515 013 506 00024 - NAF : 8230 z

CO-ORGANISÉ PAR :



EN PARTENARIAT AVEC :

